

2016年3月25日  
株式会社 日立ソリューションズ東日本

## 適正な在庫基準値・推奨発注量の自動算出とPSI情報の可視化により 在庫適正化と業務工数削減を実現 発注計画支援ソリューション「SynCAS」最新バージョン5月初旬発売 ～発注計画業務の効率化・PDCAサイクルを強化～

株式会社日立ソリューションズ東日本(本社:宮城県仙台市、取締役社長:八田 直久)は、卸売・小売業者向けに、需要動向から推奨発注数量を算出、PSI動向を可視化し問題商品をいち早く抽出するPSI(仕入・販売・在庫)計画支援ソフトウェア発注計画支援ソリューション「SynCAS(シンキャス)」の最新バージョン「SynCAS 3.0」を、2016年5月初旬に発売いたします。まずは、卸売・小売業向けに販売を開始し、今後、随時適用業種の拡大を予定しています。

詳細サイト: <http://www.hitachi-solutions-east.co.jp/products/syncas/>

### ■開発の背景 - “可視化”でPSI計画を支援-

「販売計画・発注計画システム SynCAS」は、需要予測・予算・過去の実績などのデータから、商品別に販売計画および発注計画の作成・調整が可能なPSI計画支援ソフトウェアとして、多くのお客様にご利用いただいております。そのなかで、「多くの商品の情報を見やすくしてほしい」「問題商品を見つけやすくしてほしい」「適正在庫基準値をガイドしてほしい」など問題商品を直感的に把握するための改善のご要望をいただいております。

こうしたニーズにお応えし、扱う商品数が多いため発注作業の効率化が求められ、機会損失を防ぐため常に一定量の在庫が必要な「卸売・小売業者向け」に焦点を絞り、システムを改良。過去の同業種での発注計画システム開発ノウハウも活かし、過去の販売実績や販売予測から、適正な在庫基準値・推奨発注数量を自動で算出できるようになりました。

さらに、「需要予測支援システム ForecastPRO」と「在庫可視化・PSI調整支援システム SynCAS PSI Visualizer」と連携。需要動向と在庫のバランスを“可視化”することで、PSI管理をより直感的に行えるようにしています。

以前は割り出された発注数量から、発注担当者が“経験”や“勘”を頼りに手動で調整内容をシステムに打ち込み、PSIを管理する必要がありました。しかし、本システムでは販売実績や販売予測をもとに適正な発注内容が自動で表示されます。また、表形式での表示であったデータがグラフ形式へ“可視化”されることで、在庫状況の把握も容易になりました。本ソフトウェアの導入により、“経験”や“勘”に頼らずとも最適な選択が可能になるため、業務工数削減や在庫削減の効果が期待できます。

・ForecastPRO

<http://www.hitachi-solutions-east.co.jp/products/forecastpro/>

・SynCAS PSI Visualizer

[http://www.hitachi-solutions-east.co.jp/products/syncas\\_psi/](http://www.hitachi-solutions-east.co.jp/products/syncas_psi/)

 株式会社 日立ソリューションズ東日本

本社 〒980-0014宮城県仙台市青葉区本町2-16-10  
Tel:022-266-2181 ホムページ:<http://www.hitachi-solutions-east.co.jp/>

日立ソリューションズ東日本 

## ■「発注計画支援ソリューション SynCAS 3.0」の特長

### (1) 需要動向に応じた適正な発注量を自動算出

受注・出荷・販売など、過去の実績データをもとに今後の需要を予測。適正な在庫基準(安全在庫、発注点等)、発注量を自動で算出します。以前は発注担当者の“経験”や“勘”に左右される部分が大きかった PSI 計画ですが、データをもとにした合理的な運用が可能となりました。

### (2) 適正な発注が行われていない商品をアラート表示

システムが PSI 状況を監視し、推奨在庫基準や任意で設定した KPI に達していない商品を把握。画面上にグラフ化され並べられた商品状況(在庫推移サムネイル)から、該当商品を色付けしアラート表示いたします。直感的に把握ができるため、早急に今後の運用方法(予測方式・在庫基準・発注方式)の見直しへ繋げることができます。

### (3) 大量商品も Locator 機能(散布図)で一括管理

多くの商品を扱う卸売・小売業界が、現在の PSI 状況をより正確に把握できるよう、Locator 機能(散布図)を実装。過剰在庫・過小在庫・滞留在庫等をビジュアルに把握でき、PDCA を支援します。

### (4) ユーザ設定による事前発注シミュレーションが可能

ユーザが KPI に合わせ、自身で予測・発注方式・欠品許容率等を設定することで予測モデル・発注方式を自社用にカスタマイズ。様々なパラメタを調整し、独自の発注シミュレーションが可能です。さらに、複数の発注シミュレーションパターン(シナリオ)を保持でき、状況に合わせて適正なパターンを選択していくことができます。

## ■製品概要

製品名 : SynCAS 3.0  
発売日 : 2016 年 5 月 初旬(予定)  
販売経路 : 直販、及び販売パートナー経由  
URL : <http://www.hitachi-solutions-east.co.jp/products/syncas/>

## ■関連リンク

●株式会社日立ソリューションズ東日本 コーポレートサイト

<http://www.hitachi-solutions-east.co.jp/>

●イベント情報

<http://www.hitachi-solutions-east.co.jp/seminar/>

●ニュースリリース

<http://www.hitachi-solutions-east.co.jp/newsrelease/>

## ■製品に関するお問合せ先

株式会社日立ソリューションズ東日本 パッケージビジネス推進本部 [担当:内海、山本]

電話:044-210-1906(ダイヤルイン) E-Mail:[hse-info@hitachi-solutions.com](mailto:hse-info@hitachi-solutions.com)

 株式会社 日立ソリューションズ東日本

本社 〒980-0014 宮城県仙台市青葉区本町 2-16-10  
Tel:022-266-2181 ホームページ:<http://www.hitachi-solutions-east.co.jp/>

日立ソリューションズ東日本

■報道機関お問い合わせ先

株式会社日立ソリューションズ東日本 事業企画開発本部 [広報担当:小野]

電話:022-266-2170(ダイヤルイン) E-Mail:[hse-info@hitachi-solutions.com](mailto:hse-info@hitachi-solutions.com)

【ホームページ】<http://www.hitachi-solutions-east.co.jp/>

※ SynCAS は日立ソリューションズ東日本の登録商標です。